

Resultats en tancar el 2017

Banc Sabadell guanya 801,5 milions d'euros, un 12,8% més



El president Josep Oliu, durant la seva intervenció a la roda de premsa de presentació de resultats.

- El grup supera tots els seus objectius i posa les bases del Pla Director.
- Els ingressos del negoci bancari augmenten un 5,5% en termes comparables¹.
- El crèdit viu creix un 4,6%¹, impulsat per la forta activitat en pimes i la nova producció d'hipoteques.
- La ràtio de cobertura dels actius problemàtics arriba al 54,7%² proforma, després de la implementació d'IFRS9 al gener de 2018.
- La ràtio de CET1 fully loaded s'eleva al 12,8% i amb la implementació d'IFRS9 se situarà en el 12%

Dividend complementari de 0,05 euros

El Consell d'Administració de Banc Sabadell va acordar, en la reunió celebrada el dia 1 de febrer de 2018, la distribució en efectiu d'un dividend complementari de 0,05 euros bruts per acció. Aquest dividend complementa el dividend a compte de 0,02 euros bruts per títol que es va abonar el 29 de desembre passat, el que suposa una retribució total a l'accionista de 0,07 euros bruts per acció en efectiu. La proposta de dividend haurà de ser aprovada per la Junta General Ordinària d'Accionistes, abonant l'import del dividend complementari un cop aquesta s'hagi celebrat.

El grup Banc Sabadell ha tancat l'exercici 2017 amb un benefici net atribuït de 801,5 milions d'euros, fet que suposa un creixement del 12,8% anual, i demostra la solidesa del seu negoci. Aquests resultats són conseqüència d'un fort augment dels ingressos del negoci bancari –marge d'interessos i comissions netes– que han pujat un 5,5% en termes comparables¹.

El marge de clients va mantenir la seva fortalesa en el 2,80% i el marge d'interessos va créixer en termes comparables¹ un 4,9%. Els ingressos per comissions van augmentar un 7,4%

a tipus de canvi constant. Va destacar el bon comportament de les comissions procedents de la gestió d'actius.

Els costos es van situar en 2.723 milions d'euros, un 2,2% més que fa un any, a causa de les despeses estacionals de tecnologia de TSB ja previstes. La ràtio d'eficiència³ del grup va tancar l'exercici de 2017 en el 50%.

Les dotacions a insolvències i altres deterioraments van ascendir a 2.196,4 milions, els quals superen els 1.427,1 milions de 2016. L'any 2017 va incorporar els beneficis extraordinaris generats per les operacions corporatives, l'aportació dels quals va quedar neutralitzada per la realització de dotacions addicionals per un import brut de 900 milions d'euros.

Creixement en crèdit

El crèdit viu del grup va créixer un 4,6% interanual comparable¹. El finançament de nova producció destinada

a empreses va augmentar un 10,7% fins als 16.925 milions d'euros, i els préstecs hipotecaris nous van millorar un 7,5% fins als 3.299 milions. També es van incrementar en un 17,4% els crèdits al consum, fins als 1.929 milions. La inversió creditícia bruta viva es va tancar amb un saldo de 137.522 milions d'euros.

Al llarg de 2017, l'activitat de captació d'empreses i particulars va ser intensa, amb un total de 512.460 clients nous. Aquest augment de clients es va produir, a més, amb una qualitat de servei que supera la mitjana del sector. Banc Sabadell ha consolidat el lideratge en experiència de client en pimes i grans empreses. El nivell de qualitat de servei, segons els estudis d'STIGA-EQUOS, se situa en el 7,80 una puntuació superior a la mitjana del sector que es troba en el 7,03. L'indicador NPS (*Net Promotor Score*) indica que Banc Sabadell lidera el rànquing d'experiència de client en grans empreses i pimes, i figura en la segona posició en banca personal.

Els recursos de clients van créixer, tant dins com fora de balanç, fins als 177.421 milions d'euros un 5%¹ més, i els actius totals van ascendir a 221.348 milions, la qual cosa implica una pujada del 10,2% en termes comparables¹. Amb tot, Banc Sabadell ofereix una sòlida posició de capital, amb una ràtio de Common Equity Tier 1 (CET1) *phase-in* del 13,4% i *fully loaded* del 12,8%. Amb la implementació d'IFRS9, la ràtio CET1 *fully loaded proforma* se situa en el 12%.

Nova línia de negoci

Banc Sabadell ha creat una nova línia de negoci, Solvia Desarrollos Inmobiliarios, que inclou 1.252 milions d'euros en actius gestionats amb un valor net de 683 milions. Els objectius d'aquest nou negoci passen per optimitzar i millorar encara més el servei promotor. Gràcies a Solvia Desarrollos Inmobiliarios, la contribució de sòl en la composició d'actius adjudicats ha baixat del 41% al 34%. D'aquesta manera, els actius problemàtics s'han reduït en 3.443 milions durant l'exercici (1.802 milions de dubtosos i 1.642 milions d'adjudicats, incloent Solvia Desarrollos Inmobiliarios). Amb la implantació d'IFRS9, la cobertura d'actius problemàtics *proforma* se situa en el 54,72%².

(1) Calculat sobre bases homogènies, assumint tipus de canvi constant i excloent Sabadell United Bank, Mediterrani Vida i la cartera de *Mortgage Enhancement*. El creixement del crèdit viu exclou l'impacte de l'EPA (ie. El 80% de l'exposició problemàtica de l'EPA el risc del qual és presentat com a crèdit viu i el compte a cobrar).

(2) Exclou les provisions per clàusules sòl.

(3) Per al càlcul d'aquesta ràtio, s'ha aïllat la comissió cobrada per BanSabadell Vida pel contracte de reassegurança amb Swiss Re Europe i l'ingrés generat per l'*early call* del *Mortgage Enhancement* de TSB.

	31.12.2016	31.12.2017
RATIS	%	%
Eficiència ¹	48,68	50,15
Core capital / Common equity phase in	12,0	13,4
Morositat	6,14	5,14
Cobertura de dubtosos sense floors ²	47,3	45,7
MEDIS		
Nombre d'oficines	2.767	2.473
Nombre d'empleats i empleades	25.945	25.845

(¹) Per al càlcul d'aquesta ràtio, s'ha aïllat la comissió cobrada per BanSabadell Vida pel contracte de reassegurança amb Swiss Re Europe i l'ingrés generat per l'*early call* del *Mortgage Enhancement* de TSB.
(²) Considerant floors, al desembre de 2017 la cobertura total del grup és del 48,3% i ex TSB és del 48,1%.

Dades acumulades en milions d'euros	31.12.2016	31.12.2017	Variació interanual	Variació a tipus constant
MAGNITUDS DEL BALANÇ				
Actius totals ⁽¹⁾	202.916	221.348	9,1%	10,2%
Inversió creditícia bruta de clients ^{(1) (2)}	143.799	145.323	1,1%	1,9%
Recursos de clients en el balanç ⁽¹⁾	129.562	132.096	2,0%	2,9%
Recursos de clients de fora del balanç	40.606	45.325	11,6%	11,6%
Fons propis	12.926	13.426	3,9%	-
RESULTATS				
Marge d'interessos	3.837,8	3.802,4	-0,9%	1,0%
Marge brut	5.470,7	5.737,3	4,9%	6,6%
Marge abans de dotacions	2.411,5	2.612,1	8,3%	9,6%
Benefici atribuït al grup	710,4	801,5	12,8%	16,1%

(¹) A efectes comparatius, excloent les xifres de Sabadell United Bank, Mediterraneo Vida y *Mortgage Enhancement*.
(²) Sense adquisició temporal d'actius ni dipòsits en entitats de crèdit.

L'acció i el mercat durant el 2017

Durant la primera meitat de l'any les borses als EUA i Europa van mantenir trajectòries alcistes a un ritme bastant semblant. No obstant això a partir de l'estiu es va produir una significativa divergència. Les americanes van continuar la seva evolució a l'alça, marcant nous màxims històrics, mentre les europees es van estabilitzar.

Pel que fa a la cotització de l'acció SAB, com s'observa en el gràfic, aquesta va experimentar un recorregut molt positiu en la primera part de l'any, arribant al seu màxim anual d'1,96 euros al mes de juliol, un cop publicats els resultats del semestre.

El valor de l'acció SAB es va incrementar un 25,17% a l'exercici

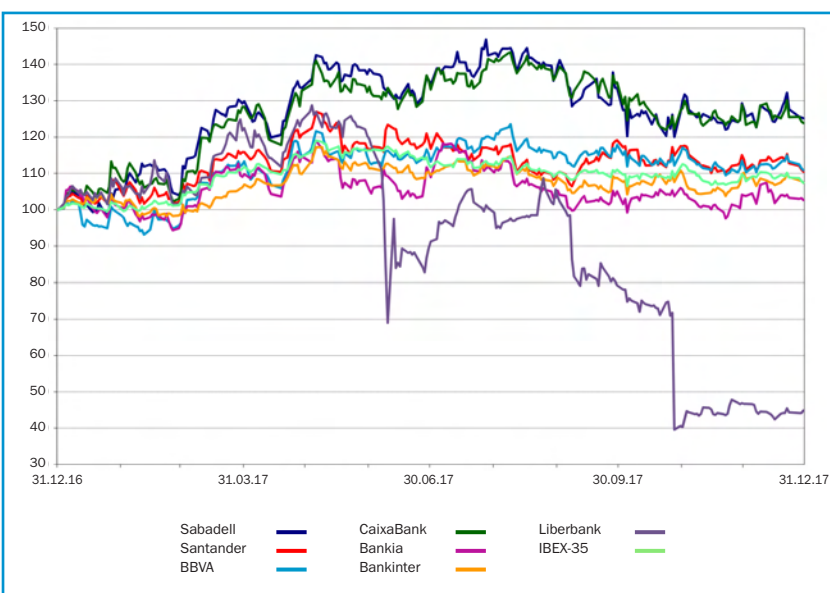
Ja al mes de setembre la inestabilitat política a Catalunya i les seves possibles repercussions macroeconòmiques van incidir en l'evolució de la borsa espanyola i especialment en aquelles entitats amb una major exposició a Catalunya. Tant els volums de negociació com el nerviosisme es van disparar durant els primers dies d'octubre. De mica en mica la situació es va anar normalitzant i l'acció SAB va acabar tancant l'any a 1,656 euros.

Malgrat els episodis d'inestabilitat esdevinguts especialment en els últims mesos de l'any, l'acció SAB va ser la que més va pujar el 2017 entre les entitats financeres espanyoles cotitzades en borsa, amb un increment del 25,17%.

Preus i volums de l'acció SAB

		Preu final €	Preu màxim €	Preu mínim €	Volum mig diari (títols)
2016		1,323	1,810	1,065	29.994.232
2017	Gener	1,394	1,428	1,295	27.892.517
	Febrer	1,388	1,520	1,372	28.796.306
	Març	1,718	1,742	1,430	32.134.611
	Abril	1,766	1,797	1,565	34.507.679
	Maig	1,834	1,899	1,724	24.354.136
	Juny	1,779	1,857	1,696	28.578.350
	Juliol	1,893	1,960	1,782	23.597.898
	Agost	1,847	1,916	1,793	12.827.543
	Setembre	1,766	1,876	1,668	25.388.204
	Octubre	1,719	1,729	1,522	44.127.989
	Novembre	1,690	1,749	1,615	22.477.560
	Desembre	1,656	1,750	1,616	23.268.955
Variació					
Des. 2016 - Des. 2017		+25,17%			

Evolució de les cotitzacions



Dades tècniques*

Nombre d'accions	5.626.964.701
Nombre d'accionistes	235.130
Contractació mitjana diària (gener-desembre, en títols)	27.237.193
Contractació mitjana diària (gener-desembre, en euros)	45.382.430
Capitalització	9.318.253.545 €
BPA (benefici net atribuït per acció)	0,14 €
PER (preu/benefici net atribuït)	11,85 x
Valor comptable per acció	2,41 €
P/VC (preu/valor comptable)	0,69 x
Rendibilitat per dividend (respecte al tancament de desembre de 2016)	3,78%
Rendibilitat per dividend (respecte al tancament de desembre de 2017)	3,02%

* A 31 de desembre de 2017.

Josep Oliu: “Som protagonistes d’una gran empresa de futur”



El president Josep Oliu, durant la seva intervenció a la Reunió Anual de Directius.

Banc Sabadell va congrega al Palau de Congressos de Catalunya més de 1.800 executius en la seva Reunió Anual de Directius que va tenir lloc el passat mes de desembre. Durant la trobada es va donar a conèixer l’evolució dels resultats de 2017 i es van avançar les perspectives del nou pla director 2018-2020 que es desenvoluparà a partir del posicionament estratègic “Anticipar-se i Ocupar-se”. Així mateix, el president Josep Oliu va assenyalar que el banc ha de mostrar-se davant la societat com una organització que s’ocupa d’actuar de forma ètica i responsable.

Oliu també va afirmar que “som protagonistes d’un gran projecte i d’una gran empresa de futur”, i que en el període 2018-2020 “continuarem sent rellevants per als nostres clients, incidint en la millora de la rendibilitat i en el desenvolupament internacional del banc”.

El conseller delegat, Jaume Guardiola, va expressar la seva satisfacció per les fites assolides durant el 2017 i va destacar la integració tecnològica de TSB, la important reducció d’actius problemàtics així com l’excel·lent actuació comercial en tots els negocis i geografies.

Més de 300 empresaris acudeixen a la Jornada de Negoci Internacional



Més de 300 empresaris van acudir a la XII Jornada de Negoci Internacional que va organitzar Banc Sabadell a Sant Cugat del Vallès el passat mes de novembre. La trobada va servir per reflexionar sobre les estratègies empresarials davant d’un mercat global i va comptar amb les intervencions del president Josep Oliu i del conseller delegat Jaume Guardiola.

La jornada va incloure una taula debat moderada pel director terri-

torial de Catalunya de Banc Sabadell, Lluís Buil. En la conversa, els participants van coincidir a apuntar com a claus de l’èxit per a la internacionalització la determinació real de l’empresa, l’especialització, tenir un producte competitiu, recolzar-se en socis locals, estudiar i analitzar els mercats amb prudència, i actuar en entorns amb estabilitat política i jurídica.

Es presenta el pla director 2018-2020

El banc farà públic el dia 23 de febrer el seu nou pla director que marcarà les línies mestres per als exercicis 2018, 2019 i 2020. Per a això, mantindrà una sèrie de trobades a Londres amb analistes internacionals per tal de detallar-los les directrius i els objectius de l’entitat. Els eixos principals del pla estratègic seran la millora de la rendibilitat de les franquícies al Regne Unit i Mèxic, la potenciació de la marca i experiència de client així com l’impuls de les capacitats tecnològiques.

La banca de particulars ja opera a Mèxic



Amb l’entrada del nou any, l’entitat ha posat en marxa la banca personal a Mèxic. La proposta de valor de Banc Sabadell per als clients mexicans es fonamenta en un model 100% digital, on el canal principal és una aplicació mòbil, combinada amb un important toc humà, i que brinda una experiència nova i diferent en el mercat mexicà. Amb la penetració en el segment de particulars, l’entitat amplia la seva activitat que fins a la data es focalitzava en les empreses. A la foto, el conseller delegat, Jaume Guardiola, i Francesc Noguera, director de Banc Sabadell a Mèxic.

Servei de Relacions amb els Accionistes

Aquesta publicació es pot consultar a la pàgina www.grupobancosabadell.com
(Informació accionistes i inversors > Productes i serveis)

Per rebre-la per correu electrònic o donar-se de baixa, pot dirigir-se a l’adreça accionista@bancosabadell.com o trucar al 937 288 882

Sena, 12 · 08174 Sant Cugat del Vallès (Barcelona)