

El Banco obtiene la licencia bancaria para operar en México.

En millones de euros

T9 Sabadell América

	2014	2015	% 15/14
Margen de intereses	148,08	216,10	45,9
Comisiones netas	25,72	26,46	2,9
Otros ingresos	3,18	2,21	(30,5)
Margen bruto	176,98	244,77	38,3
Gastos de explotación	(111,37)	(142,34)	27,8
Margen de explotación	65,61	102,43	56,1
Dotaciones de provisiones (neto)	3,49	2,94	(15,7)
Pérdidas por deterioro de activos	(23,00)	(29,15)	26,7
Otros resultados	2,53	4,77	88,5
Resultado antes de impuestos	48,63	80,99	66,5
Ratios (%)			
ROE (beneficio sobre recursos propios medios)	10,8	14,5	
Eficiencia (gastos generales de administración sobre margen bruto)	58,0	54,1	
Ratio de morosidad	1,0	0,6	
Ratio de cobertura de dudosos	89,5	142,6	
Volúmenes de clientes			
Inversión crediticia	4.942	7.374	49,2
Recursos	5.478	6.769	23,6
Valores depositarios	1.790	1.996	11,5
Otros datos			
Empleados y empleadas	692	764	10,4
Oficinas	28	28	—

Con tipo de cambio aplicado en 2015 USD 1,0887 y en 2014 USD 1,2141.

Descripción del negocio

El negocio de Sabadell América está integrado por diversas unidades de negocio, dos entidades bancarias, un corredor de bolsa e inversiones, participadas y oficinas de representación que en su conjunto gestionan las actividades del negocio financiero de banca corporativa, banca privada y banca comercial. Este negocio está gestionado desde Miami, donde Banco Sabadell dispone de una *International Full Branch* (SIB) que opera desde el año 1993 y de una entidad bancaria, Sabadell United Bank (SUB), que desarrolla el negocio de banca comercial en el sur de Florida. En el año 2012, el Banco abrió una oficina de representación en Nueva York desde la que se gestiona buena parte del negocio de financiación estructurada y en el 2015 ha abierto oficinas de representación en Colombia y Perú para potenciar el negocio de banca corporativa y financiación estructurada. Adicionalmente, en 2014 Sabadell Capital se estableció en México, para desarrollar

una cartera de créditos corporativa y de *project finance*, la cual se ha consolidado en 2015 y en agosto de 2015 obtuvo una licencia para operar como banco en dicho país.

El Banco presta servicios en coordinación con las oficinas de representación de México, Colombia, Perú, República Dominicana y Venezuela prestando atención y servicio a nuestros clientes.

Actividad y claves del ejercicio 2015

Bajo el eje de internacionalización del plan Triple, en agosto de 2015 obtuvo una licencia bancaria en México, que le permitirá operar como banco comercial en dicho país a partir de principios del 2016 denominado Banco Sabadell S.A., Institución de Banca Múltiple. De este modo, junto con la puesta en marcha de Sabadell Capital en 2014, sociedad financiera de objetivo múltiple (SO-FOM) se amplía la actividad del Banco en ese territorio.

Al cierre de 2015, la misma ha alcanzado la cifra de 1.000 millones de dólares en financiamiento a grandes empresas y proyectos.

Por otro lado, en octubre de 2015 se realizó la apertura de las oficinas de representación de Perú y Colombia.

Durante el ejercicio de 2015, el Banco ha continuado con el proyecto de consolidación de banca doméstica en el estado de Florida a través de su filial Sabadell United Bank, con la potenciación del negocio de banca asociada y programas de mejora de eficiencia operativa.

En Estados Unidos, Banco Sabadell gestiona cerca de 17.000 millones de dólares en volumen de negocio (créditos, depósitos de clientes y activos de clientes fuera de balance) y mantiene 9.400 millones de dólares en activos totales, situándose como cuarto banco local en Florida por activos totales (asumiendo un combinado de Sabadell Miami Branch y Sabadell United Bank).

Con su estructura actual, Banco Sabadell constituye una de las pocas entidades financieras de la zona con capacidad y experiencia para prestar todo tipo de servicios bancarios y financieros, desde los más complejos y especializados para grandes corporaciones, como operaciones de *project finance*, hasta productos para particulares, pasando por todos los productos y servicios que puedan necesitar profesionales y empresas cualquier tamaño (G4).

Objetivos para 2016

Siguiendo con la estrategia establecida en el plan de negocio Triple, durante 2016, se seguirá impulsando el crecimiento del Banco en la región en todas las líneas de negocio actualmente establecidas, así como añadiendo productos y servicios que aporten valor a los clientes.

A través de Banco Sabadell Institución de Banco Múltiple en enero de 2016, se iniciará la banca de empresas para posteriormente atender el segmento de banca de particulares *affluent*, todo ello con un enfoque de servicio calidad altamente personalizado y con una gran apuesta por la tecnología. De acuerdo a lo anterior, el objetivo de la institución bancaria para 2016 es alcanzar los 100 clientes en banca de empresas y otorgar créditos por más de 100 millones de dólares a empresas y corporaciones.

Adicionalmente, a través de las oficinas de representación en Colombia y Perú se conseguirá incrementar la actividad comercial en estos países.

Banco Sabadell Miami Branch

La oficina operativa del Banco en Miami mantiene más de 4.700 millones de dólares en recursos gestionados de clientes al cierre del ejercicio 2015, con un incremento del 7% respecto el ejercicio anterior. La inversión crediticia ha registrado un crecimiento del 59% y ha alcanzado 3.400 millones de dólares, atendiendo a las necesidades de las empresas internacionales mediante la concesión de líneas de financiamiento de circulante, a medio y largo plazo.

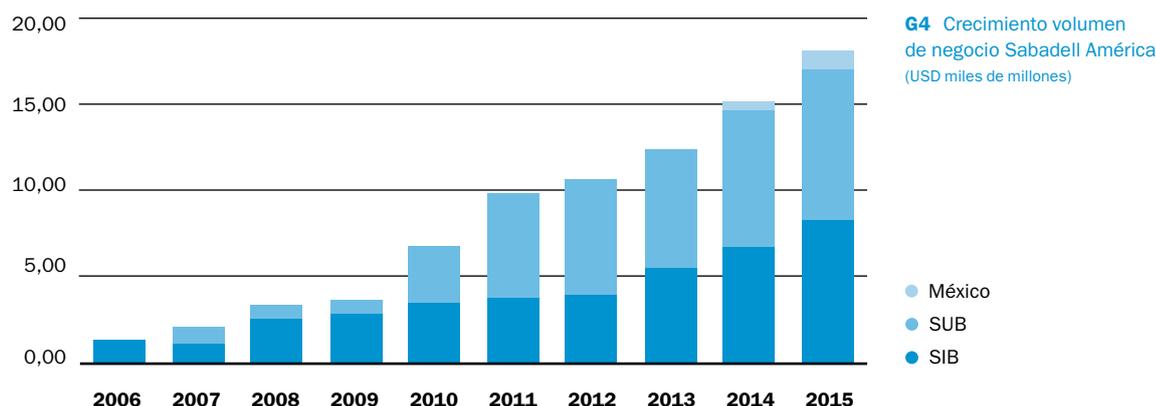
Durante 2015, Banco Sabadell Miami Branch ha seguido llevando a cabo su actividad de financiación de proyectos en el sector de energía y turismo, principalmente en Estados Unidos y México. El beneficio neto del Branch de Miami ha alcanzado aproximadamente 34 millones de dólares.

Sabadell United Bank

En 2015, Sabadell United Bank ha continuado con su proyecto de mejora de eficiencia operativa y de ventas, poniendo especial énfasis en su programa de hipotecas a su base de clientes, en la potenciación de la actividad comercial en la red de oficinas, y en el desarrollo de canales alternativos de ventas y servicios.

En la actualidad, Sabadell United Bank dispone de un total de veintisiete oficinas a través de las cuales ofrece servicios en el estado de Florida, especialmente en los condados de Miami-Dade, Broward y Palm Beach, así como en la Costa Oeste de Florida –Tampa, Sarasota y Naples–, y se sitúa como el octavo banco local por volumen de depósitos.

En el transcurso del ejercicio de 2015, Sabadell United Bank ha mantenido su programa de potenciación de su marca a los distintos mercados que atiende, con especial énfasis en profesionales y emprendedores, así como



grandes patrimonios a los que presta servicios de banca privada y gestión de patrimonios a través de su división de *wealth Management* bajo la marca Sabadell Bank & Trust.

Asimismo, ha seguido creciendo su cartera crediticia de *Commercial Real Estate*, con criterios de selección de préstamos que contribuyan a la diversificación de la cartera crediticia y aporten valor al Banco.

Al finalizar el ejercicio de 2015, Sabadell United Bank cuenta con más de 5.000 millones de dólares en activos, aproximadamente 4.200 millones de dólares en depósitos y cerca de 3.900 millones en créditos, y gestiona carteras de inversiones de clientes por un importe de cerca de 700 millones de dólares, prestando servicio a más de 36.000 clientes. Sabadell United Bank ha aportado al grupo un beneficio de cerca de 35 millones de dólares en el ejercicio 2015.

Sabadell Securities

Sabadell Securities USA, Inc. es un corredor de bolsa y asesor de inversiones en el mercado de valores y está registrado como *investment advisor* ante la SEC (Securities and Exchange Commission). Sabadell Securities complementa y robustece la estrategia de consolidación del negocio Sabadell América.

Presta servicios de inversión y gestión de patrimonios a clientes de banca comercial, banca personal, banca corporativa y banca privada. Su estrategia de negocio

se orienta a satisfacer las necesidades financieras de sus clientes, mediante asesoramiento de inversiones en el mercado de capitales.

Sabadell Securities es miembro de la FINRA (Financial Industry Regulatory Authority) y la SIPC (Securities Investor Protection Corporation) y utiliza los servicios de Pershing LLC, filial de The Bank of New York Mellon, para la compensación, la custodia y los servicios administrativos.

México

En 2015, se ha consolidado la operación de Sabadell Capital (Sociedad Financiera de Objeto Múltiple o SOFOM). La cartera crediticia de esta sociedad está enfocada a los sectores de infraestructura, energía, industria y turismo.

Durante el año, los créditos aumentaron más de 125%, superando los 1.000 millones de dólares. En su primer año operativo completo, Sabadell Capital ha logrado un resultado antes de impuestos de más de 5 millones de dólares.

Adicionalmente, en agosto de 2015 del mismo año se obtuvo una licencia bancaria en México para Banco Sabadell Institución de Banca Múltiple, con el objetivo de iniciar la actividad bancaria en 2016, empezando a captar depósitos y otorgar créditos a clientes que complementen y diversifiquen el negocio actual de Sabadell Capital en el territorio.

Transformación de Activos

Significativa reducción de los activos problemáticos. Se acelera la bajada de la morosidad y mejora la tendencia de los activos en balance.

Descripción del negocio

Transformación de Activos gestiona de forma transversal el riesgo irregular y la exposición inmobiliaria, además de establecer e implementar la estrategia de participadas inmobiliarias, entre las que destaca Solvia.

En lo referente a riesgo irregular y exposición inmobiliaria, se focaliza en desarrollar la estrategia de transformación de activos y en integrar la visión global del balance inmobiliario del grupo con el objetivo de maximizar su valor.

Actividades y claves del ejercicio 2015

Durante el ejercicio 2015 se ha profundizado en el desarrollo de la estrategia de transformación de activos establecida en ejercicios anteriores, cuyo objetivo principal es la optimización de su valor, ya sea mediante su gestión, para maximizar el posible recorrido de valor, o mediante la desinversión, en caso de que ésta sea la alternativa óptima.