

Banquers des de 1881.

Fundat fa 136 anys, Banc Sabadell és avui una empresa de l'IBEX 35 i un grup bancari internacional amb una xarxa de 2.473 oficines i més de 12,1 milions de clients. Banc Sabadell és actualment una de les principals entitats del sistema financer espanyol, i ocupa una posició destacada en el mercat de banca personal i d'empreses.

Amb un equip humà jove i ben preparat, dotat dels recursos tecnològics i comercials adaptats a les necessitats actuals de mercat, el model de gestió de Banc Sabadell s'enfoca a ser el banc principal dels seus clients, amb una relació a llarg termini basada en la qualitat i en el compromís.

Construint relacions duradores i rendibles, Banc Sabadell acompanya el client en tot el seu cicle de vida financer, amb propostes i ús de canals adequats a les seves necessitats i amb una oferta global de productes i serveis que potencien la relació a llarg termini, d'acord amb criteris professionals, ètics i transparents.

Així mateix, Banc Sabadell ha mostrat ser una entitat àgil i enfocada al client, que adapta el seu model de negoci a les diferents necessitats de mercat mitjançant l'ús de diferents marques i línies de negocis que representen propostes de valor diferenciades.

Les línies estratègiques de Banc Sabadell s'han fixat tradicionalment en plans de negoci triennals. Tanmateix, l'exercici de 2017 ha representat un any de transició en què el banc ha prioritzat desenvolupar l'última fase de la migració tecnològica de TSB, així com millorar els seus resultats per tal d'assentar unes bases sòlides de cara al nou pla de negoci triennal 2018-2020.

Culminar amb èxit el procés de migració tecnològica de TSB a una plataforma autònoma i de nova creació permetrà a aquest respondre de manera més ràpida i eficaç a les necessitats del client, així com expandir-se en noves línies de negoci, com en la banca d'empreses al Regne Unit. En definitiva, millorar l'experiència de client, que és una palanca de diferenciació competitiva, alhora que s'aconseguiran importants sinèrgies.

Així mateix, el 2017 Banc Sabadell s'ha focalitzat a millorar els seus resultats. Per fer-ho, el banc s'ha centrat en la generació d'activitat comercial, protegint marges i incrementant comissions, i en la consolidació del seu negoci en mercats *core*: Espanya i el Regne Unit. En aquest sentit, durant el 2017 el banc ha tancat la venda de Sabadell United Bank, la seva filial a Florida, per un import de 1.025 milions de dòlars.

A més a més, Banc Sabadell, seguint la tònica positiva d'anys previs, ha continuat millorant la seva qualitat creditícia. Això es fa visible en la reducció d'actius improductius, els quals s'han rebaixat en prop de 3,5 milers

de milions d'euros (inclou 1.252 milions d'euros d'actius problemàtics del *carved out* de la nova línia de negoci Solvia Desenvolupaments Immobiliaris), així com en la ràtio de morositat, la qual se situa al voltant del 5%. Paral·lelament, cal destacar que durant aquest any el banc ha estat capaç de reforçar la seva solvència i ha aconseguit una ràtio de capital CET1 *fully-loaded* de prop del 13%.

La millora dels resultats, de la qualitat creditícia i de la solvència del banc durant l'exercici de 2017 ha tingut una molt bona recepció per part del mercat. Això es veu reflectit en el fet que aquest any Banc Sabadell tingui ràting de grau d'inversió per part de tres agències de qualificació creditícia: Standard & Poor's, Moody's i DBRS.

Finalment, cal destacar que Banc Sabadell ha continuat liderant la transformació digital i accelerant la seva transformació comercial amb l'objectiu de millorar l'excel·lent experiència de client que sempre l'ha caracteritzat.

El 2017, Banc Sabadell ha prioritzat l'enfortiment dels seus resultats amb l'objectiu d'establir unes bases sòlides per al nou pla de negoci triennal de 2018-2020.

G1 Fites principals de Banc Sabadell

Un grup de 127 empresaris i comerciants de Sabadell funden el banc amb el propòsit de finançar la indústria local.	Adquisició del grup NatWest Espanya i del Banco de Asturias.	Èxit en la licitació per Banco Atlántico.	Adquisició de Banco Urquijo.	Adquisició del negoci de banca privada de BBVA a Miami (EUA). Venda del 50% del negoci d'assegurances.	Oferta pública d'adquisició pel 100% del capital social de Banco Guipuzcoano.	Adquisició de Banco CAM.	Inici d'operacions a Mèxic.	Venda de Sabadell United Bank (EUA).
1881	1996	2003	2006	2008	2010	2012	2014	2017
1965	2001	2004	2007	2009	2011	2013	2015	
Comença l'expansió d'oficines en forma de taca d'oli.	Banc Sabadell surt a borsa. Adquisició de Banco Herrero.	Increment de capital i entrada a l'IBEX 35. Integració tecnològica i operativa de Banco Atlántico.	Adquisició de TransAtlantic Bank (EUA).	Adquisició de Mellon United National Bank.	Adquisició d'actius i passius de Lydian Private Bank (Florida) i anunci de l'adjudicació de Banco CAM.	Adquisició de la xarxa de Caixa Penedès, Banco Gallego i del negoci espanyol de Lloyds Banking Group.	Adquisició TSB. Obtenció de llicència bancària a Mèxic.	

En milions d'euros

	2007	2010	2017	2017/2007
Actius	76.776	97.099	221.348	X 2,9
Inversió (*)	63.165	73.058	145.323	X 2,3
Dipòsits (**)	34.717	49.374	132.096	X 3,8
Oficines	1.249	1.467	2.473	X 2,0
Empleats	10.234	10.777	25.845	X 2,5

El tipus de canvi EUR/GBP aplicat per al balanç és de 0,8872 el 31/12/2017.

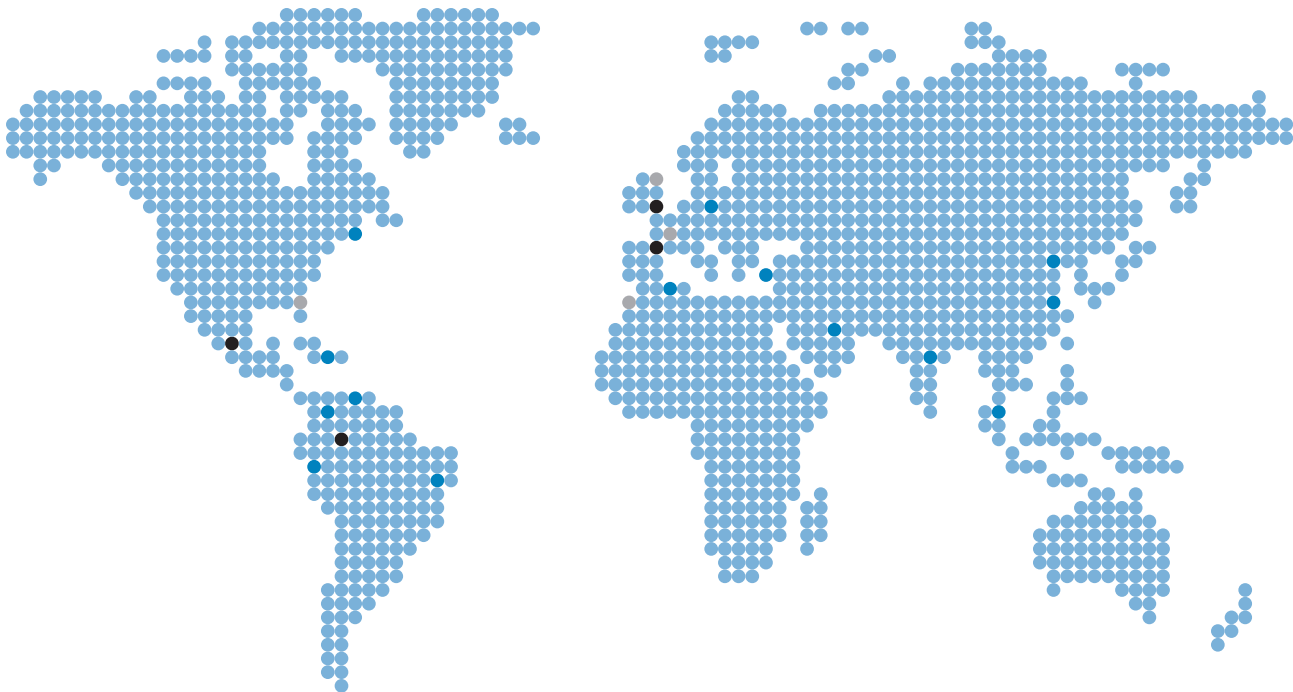
(*) Inversió creditícia bruta sense repos.

(**) Recursos de clients en el balanç.

T1 Evolució de les magnituds principals de Banc Sabadell

Avui dia, Banc Sabadell és present a dinou països a través de sucursals, oficines de representació, filials i participades, fet que representa un 32% del crèdit total fora d'Espanya (G2).

G2 Banc Sabadell al món



- **Filials i participades**
 - Andorra
 - Bogotà (Colòmbia)
 - Mèxic DF (Mèxic)
 - Londres (Regne Unit)

- **Sucursals**
 - Miami (EUA)
 - París (França)
 - Casablanca (Marroc)
 - Londres (Regne Unit)

- **Oficines de representació**
 - Alger (Algèria)
 - São Paulo (Brasil)
 - Pequín (Xina)

- Xangai (Xina)
- Bogotà (Colòmbia)
- Dubai (EAU)
- Nova York (EUA)
- Nova Delhi (Índia)

- Varsòvia (Polònia)
- Lima (Perú)
- Santo Domingo (RD)
- Singapur (Singapur)
- Istanbul (Turquia)
- Caracas (Veneçuela)