

## Banqueros desde 1881.

Fundado hace 136 años, Banco Sabadell es hoy una empresa del IBEX 35 y un grupo bancario internacional con una red de 2.473 oficinas y más de 12,1 millones de clientes. Banco Sabadell es hoy una de las principales entidades del sistema financiero español y ocupa una posición destacada en el mercado de banca personal y de empresas.

Con un equipo humano joven y bien preparado, dotado de los recursos tecnológicos y comerciales adaptados a las necesidades actuales de mercado, el modelo de gestión de Banco Sabadell se enfoca en ser el banco principal de sus clientes, con una relación de largo plazo basada en la calidad y en el compromiso.

Construyendo relaciones duraderas y rentables, Banco Sabadell acompaña al cliente en todo su ciclo de vida financiero, con propuestas y uso de canales adecuados a sus necesidades y con una oferta global de productos y servicios que potencian la relación a largo plazo, de acuerdo con criterios profesionales, éticos y transparentes.

Asimismo, Banco Sabadell ha mostrado ser una entidad ágil y enfocada al cliente, que adapta su modelo de negocio a las distintas necesidades de mercado mediante el uso de diferentes marcas y líneas de negocios que representan propuestas de valor diferenciadas.

Las líneas estratégicas de Banco Sabadell se han fijado tradicionalmente en planes de negocio trienales. Sin embargo, el ejercicio 2017 ha representado un año de transición en el que el Banco ha priorizado desarrollar la última fase de la migración tecnológica de TSB, así como mejorar sus resultados con el fin de sentar unas bases sólidas de cara al nuevo plan de negocio trienal 2018-2020.

Culminar con éxito el proceso de migración tecnológica de TSB a una plataforma autónoma y de nueva creación permitirá a este responder de forma más rápida y eficaz a las necesidades del cliente, así como expandirse en nuevas líneas de negocio, como en la banca de empresas en el Reino Unido. En definitiva, mejorar la experiencia de cliente, que es una palanca de diferenciación competitiva, a la vez que se lograrán importantes sinergias.

Asimismo, en el 2017 Banco Sabadell se ha focalizado en mejorar sus resultados. Para ello, el Banco se ha centrado en la generación de actividad comercial, protegiendo márgenes e incrementando comisiones, y en la consolidación de su negocio en mercados *core*: España y el Reino Unido. En este sentido, durante el 2017 el Banco ha cerrado la venta de Sabadell United Bank, su filial en Florida, por un importe de 1.025 millones de dólares.

Adicionalmente, Banco Sabadell, siguiendo la senda positiva de años previos, ha continuado mejorando su calidad crediticia. Esto se hace visible en la reducción de

activos improductivos, los cuales se han reducido en cerca de 3,5 miles de millones de euros (incluye 1.252 millones de euros de activos problemáticos del *carved out* de la nueva línea de negocio Solvia Desarrollos Inmobiliarios), así como en la ratio de morosidad, la cual se sitúa en torno al 5%. Paralelamente, cabe destacar que durante este año el Banco ha sido capaz de reforzar su solvencia y ha conseguido una ratio de capital CET1 *fully-loaded* cerca del 13%.

La mejora de los resultados, calidad crediticia y solvencia del Banco durante el ejercicio 2017, ha tenido una muy buena recepción por parte del mercado. Esto se ve reflejado en el hecho de que este año Banco Sabadell tenga *rating* de grado de inversión por parte de tres agencias de calificación crediticia: Standard & Poor's, Moody's y DBRS.

Finalmente, cabe destacar que Banco Sabadell ha continuado liderando la transformación digital y acelerando su transformación comercial con el objetivo de mejorar la excelente experiencia de cliente que siempre le ha caracterizado.

## Evolución histórica y adquisiciones

En 2017, Banco Sabadell ha priorizado el fortalecimiento de sus resultados con el objetivo de sentar unas bases sólidas para el nuevo plan de negocio trienal de 2018-2020.

### G1 Principales hitos de Banco Sabadell

Un grupo de 127 empresarios y comerciantes de Sabadell fundan el Banco con el propósito de financiar la industria local.	Adquisición del grupo NatWest España y del Banco de Asturias.	Éxito en la puja por Banco Atlántico.	Adquisición de Banco Urquijo.	Adquisición del negocio de banca privada de BBVA en Miami (EEUU). Venta del 50% del negocio de seguros.	Oferta pública de adquisición por el 100% del capital social de Banco Guipuzcoano.	Adquisición de Banco CAM.	Inicio de operaciones en México.	Venta de Sabadell United Bank (EEUU).
<b>1881</b>	<b>1996</b>	<b>2003</b>	<b>2006</b>	<b>2008</b>	<b>2010</b>	<b>2012</b>	<b>2014</b>	<b>2017</b>
<b>1965</b>	<b>2001</b>	<b>2004</b>	<b>2007</b>	<b>2009</b>	<b>2011</b>	<b>2013</b>	<b>2015</b>	
Comienza la expansión de oficinas en forma de "mancha de aceite".	Banco Sabadell sale a bolsa. Adquisición de Banco Herrero.	Incremento de capital y entrada en el IBEX-35. Integración tecnológico-operativa de Banco Atlántico.	Adquisición de TransAtlantic Bank (EEUU).	Adquisición de Mellon United National Bank.	Adquisición de activos y pasivos de Lydian Private Bank (Florida) y anuncio de la adjudicación de Banco CAM.	Adquisición de la red de Caixa Penèdes, Banco Gallego y del negocio español de Lloyds Banking Group.	Adquisición TSB. Obtención de licencia bancaria en México.	

En millones de euros

	<b>2007</b>	<b>2010</b>	<b>2017</b>	<b>2017/2007</b>
Activos	76.776	97.099	221.348	<b>X 2,9</b>
Inversión (*)	63.165	73.058	145.323	<b>X 2,3</b>
Depósitos (**)	34.717	49.374	132.096	<b>X 3,8</b>
Oficinas	1.249	1.467	2.473	<b>X 2,0</b>
Empleados	10.234	10.777	25.845	<b>X 2,5</b>

El tipo de cambio EUR/GBP aplicado para el balance es del 0,8872 a 31.12.2017.

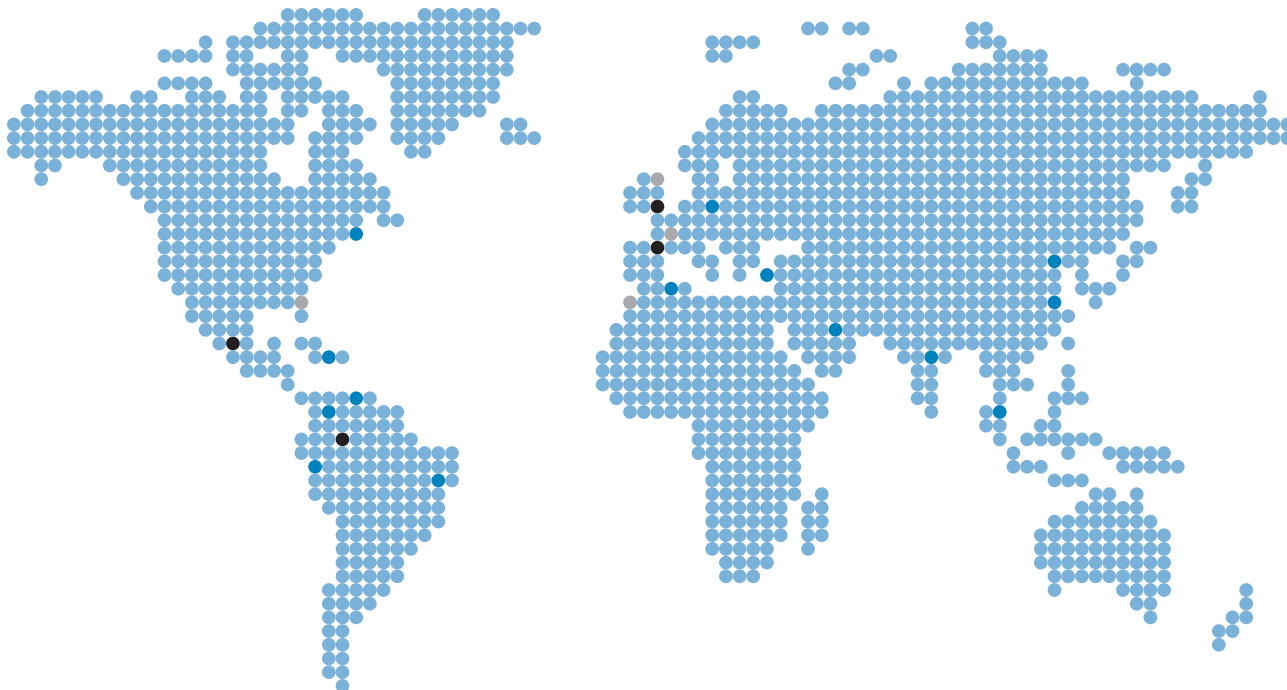
(\*) Inversión crediticia bruta sin repos.

(\*\*) Recursos de clientes en balance.

**T1** Evolución de las principales magnitudes de Banco Sabadell

A día de hoy, Banco Sabadell está presente en diecinueve países a través de sucursales, oficinas de representación, filiales y participadas, lo que representa un 32% del crédito total fuera de España (G2).

G2 Banco Sabadell en el mundo



● **Filiales y participadas**

- Andorra
- Bogotá (Colombia)
- México DF (México)
- Londres (Reino Unido)

● **Sucursales**

- Miami (EEUU)
- París (Francia)
- Casablanca (Marruecos)
- Londres (Reino Unido)

● **Oficinas de representación**

- Alger (Argelia)
- São Paulo (Brasil)
- Pekín (China)

- Shanghái (China)
- Bogotá (Colombia)
- Dubái (EAU)
- Nueva York (EEUU)
- Nueva Delhi (India)

- Varsovia (Polonia)
- Lima (Perú)
- Santo Domingo (RD)
- Singapur (Singapur)
- Estambul (Turquía)
- Caracas (Venezuela)