

Banquers des de 1881.

Fundat fa 137 anys, Banc Sabadell és una entitat que pertany a l'IBEX 35 i un grup bancari internacional amb una xarxa de 2.457 oficines i de prop de 12 milions de clients a Espanya. Banc Sabadell és avui una de les principals entitats del sistema financer espanyol, i ocupa una posició destacada en el mercat de banca personal i d'empreses.

Amb un equip humà jove i ben preparat, dotat dels recursos tecnològics i comercials adaptats a les necessitats actuals de mercat, el model de gestió de Banc Sabadell s'enfoca a ser el banc principal dels seus clients, amb una relació a llarg termini basada en la qualitat i en el compromís.

Construint relacions duradores i rendibles, Banc Sabadell acompanya el client en tot el seu cicle de vida financer, amb propostes i canals adaptats a les seves necessitats i amb una oferta global de productes i serveis que potencien la relació a llarg termini, d'acord amb criteris professionals, ètics i transparents.

Així mateix, Banc Sabadell ha mostrat ser una entitat àgil i enfocada al client, que adapta el seu model de negoci a les diferents necessitats de mercat mitjançant l'ús de diferents marques i línies de negoci que representen propostes de valor diferenciades.

Les línies estratègiques de Banc Sabadell s'han fixat tradicionalment en plans de negoci triennals.

Així doncs, el 2018 Banc Sabadell va presentar el seu nou Pla de negoci, en què posa les bases estratègiques de cara a afrontar el nou cicle econòmic. Les ambicions d'aquest pla són consistents amb els valors i objectius que han caracteritzat l'entitat des dels seus començaments.

En aquest sentit, la rendibilitat, la sostenibilitat i la creació de valor són els objectius en què es fonamenta aquest Pla de negoci anunciat al febrer de 2018.

La rendibilitat significa continuar creixent en els mercats principals en què Banc Sabadell és present, així com millorar l'eficiència i accelerar la normalització del balanç.

Per la seva banda, la sostenibilitat implica continuar desenvolupant les capacitats tecnològiques necessàries per oferir una proposta de valor, així com promoure l'atracció de talent versàtil per afrontar la transformació comercial i digital de l'entitat i la seva adaptació a un entorn canviant com l'actual.

Finalment, el Pla de negoci de Banc Sabadell troba els seus fonaments en la creació de valor per a tots els seus *stakeholders*, mentre ofereix una àmplia oferta de productes i qualitat de servei als seus clients.

Tot això, sense oblidar el compromís que Banc Sabadell té amb la societat i el medi ambient en tots els territoris en què el banc desenvolupa la seva activitat, a través del desenvolupament ètic i responsable del seu negoci.

L'any 2018 s'ha caracteritzat per dos fets destacats. En primer lloc, s'ha culminat la neteja d'actius immobiliaris del balanç. En aquest sentit, el banc ha anunciat un acord per vendre la pràctica totalitat de la seva exposició immobiliària per un import brut de 9.100 milions d'euros i ha anunciat altres acords per vendre 3.161 milions d'euros bruts addicionals de crèdits dubtosos. Amb aquesta reducció, el total d'actius problemàtics nets del grup representa tan sols l'1,8% del balanç (considerant el 100% de l'exposició a aquells actius problemàtics sota l'EPA). En segon lloc, s'ha completat la migració tecnològica de TSB. La posada en marxa de la nova plataforma ha generat certes incidències que han afectat els clients, la resolució de les quals ha comportat costos extraordinaris, però ha dotat TSB d'una imprescindible independència operativa, que aportarà més agilitat i eficiència, a més de permetre-li expandir-se en noves línies de negoci. Totes dues fites han estat molt rellevants per les seves implicacions estratègiques i la seva contribució a millorar la rendibilitat futura del banc, si bé en el curt termini han impactat en els resultats del grup.

En relació amb els resultats obtinguts durant l'exercici, l'any 2018 ha estat marcat per una excel·lent dinàmica comercial, en què ha crescut el volum del crèdit i han millorat els ingressos del negoci ordinari en un 2,9% durant l'any. Paral·lelament, Banc Sabadell ha mostrat una sòlida posició de solvència, amb una ràtio de capital CET1 *fully-loaded* de l'11,3% proforma a final de l'exercici. Finalment, cal destacar que el banc ha continuat avançant amb pas ferm en el procés de transformació digital i comercial, en virtut del seu fort compromís amb les noves exigències de l'era digital, que inclouen la digitalització dels processos i l'evolució de la cultura organitzacional. D'aquesta manera, el banc es troba immers en un procés consistent a aprofitar les oportunitats que brinda l'aparició de noves capacitats tecnològiques.

En definitiva, l'any 2018 ha estat un any clau per al futur immediat de Banc Sabadell, ja que, a més de culminar la neteja dels actius immobiliaris i completar la migració de TSB, ha desenvolupat una excel·lent activitat comercial i ha continuat avançant cap a la digitalització de cara a oferir millors productes i serveis als seus clients.

Evolució històrica i adquisicions

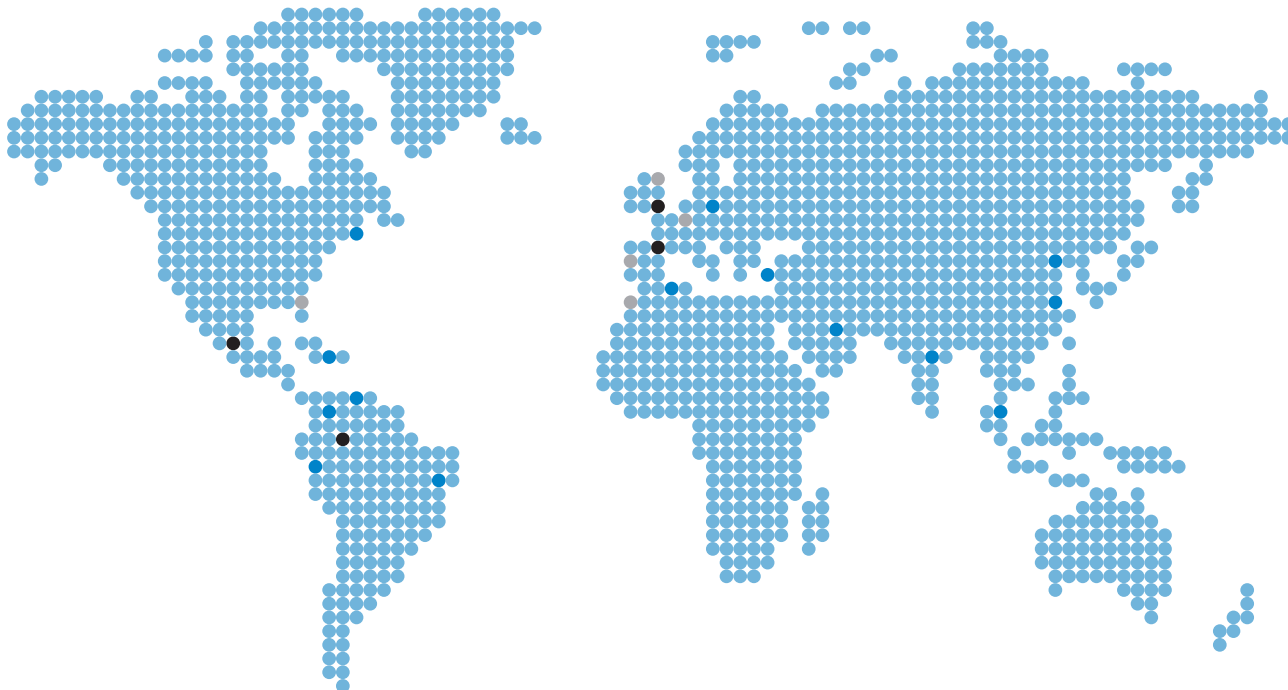
El 2018, Banc Sabadell ha culminat la normalització del seu balanç i la migració tecnològica de TSB.

G1 Fites principals de Banc Sabadell

Un grup de 127 empresaris i comerciants de Sabadell funden el banc amb el propòsit de finançar la indústria local.	Adquisició del grup NatWest Espanya i del Banco de Asturias.	Èxit en la licitació per Banco Atlántico.	Adquisició de Banco Urquijo.	Adquisició del negoci de banca privada de BBVA a Miami (EUA). Venda del 50% del negoci d'assegurances.	Oferta pública d'adquisició pel 100% del capital social de Banco Guipuzcoano.	Adquisició de Banco CAM.	Inici d'operacions a Mèxic.	Venda de Sabadell United Bank (EUA).
1881	1996	2003	2006	2008	2010	2012	2014	2017
1965	2001	2004	2007	2009	2011	2013	2015	
Comença l'expansió d'oficines en forma de taca d'oli.	Banc Sabadell surt a borsa. Adquisició de Banco Herrero.	Increment de capital i entrada a l'IBEX 35. Integració tecnològica i operativa de Banco Atlántico.	Adquisició de TransAtlantic Bank (EUA).	Adquisició de Mellon United National Bank.	Adquisició d'actius i passius de Lydian Private Bank (Florida) i anunci de l'adjudicació de Banco CAM.	Adquisició de la xarxa de Caixa Penedès, Banco Gallego i del negoci espanyol de Lloyds Banking Group.	Adquisició TSB. Obtenció de llicència bancària a Mèxic.	

Banc Sabadell és present a vint països a través de sucursals, oficines de representació, filials i participades, fet que representa un 31% del crèdit total fora d'Espanya (G2).

G2 Banc Sabadell al món



● **Filials i participades**

- Andorra
- Bogotà (Colòmbia)
- Mèxic DF (Mèxic)
- Londres (Regne Unit)

● **Sucursals**

- Miami (EUA)
- París (França)
- Casablanca (Marroc)
- Lisboa (Portugal)
- Londres (Regne Unit)

● **Oficines de representació**

- Alger (Algèria)
- São Paulo (Brasil)
- Pequín (Xina)

- Xangai (Xina)
- Bogotà (Colòmbia)
- Dubai (EAU)
- Nova York (EUA)
- Nova Delhi (Índia)

- Varsòvia (Polònia)
- Lima (Perú)
- Santo Domingo (RD)
- Singapur (Singapur)
- Istanbul (Turquia)
- Caracas (Veneçuela)